



Sven Rehmer

Jahrgang 1976, Vertriebs- und Führungskräftetrainer, Business Coach

Verkaufen ist eine Fähigkeit, die jeder erlernen kann – mit Sven Rehmer macht das aber auch noch Spaß. Da sind sich die Veranstaltungsteilnehmer seiner Verkaufstrainings einig. Doch neben Kreativität und Humor begeistert Sven Rehmer mit inhaltlicher Qualität: Ihm ist es wichtig, dem Publikum authentisch zu vermitteln, dass Führen zum Verkaufen gehört und umgekehrt.

Ob es um Menschen oder Organisationen geht – Sven Rehmer begleitet als Berater und Trainer immer lösungsorientiert. Dabei beruht sein Trainingsverständnis auf einem systemischen Ansatz: Sein Fokus liegt nicht auf den Stärken und Potentialen von Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern allein, sondern auf der gesamten Organisation. Nach seiner Auffassung gehen Personal- und Organisationsentwicklung Hand in Hand – denn ohne Mitarbeiter, die sich weiterentwickeln, können sich auch Unternehmen nicht weiterentwickeln.

Sven Rehmer
Gubener Str. 9
10243 Berlin

Tel.: +49 30 421 055 44
Mobil: +49 178 2911 302
e-Mail: mail@svenrehmer.de
Internet: www.svenrehmer.de

Trainerprofil

Ein erfolgreiches Training – Sie haben es in der Hand.

Arbeitsschwerpunkte

- Entwicklung von Potenzialträgern und Führungskräften in Wirtschaftsunternehmen, öffentlichen Einrichtungen und sozialen Organisationen
- Konzeption und Durchführung von Vertriebs-, Führungskräfte- und Leadership-Trainings so wie Talent-Programmen
- Moderation von (Groß-) Gruppenprozessen, Workshops und Konferenzen
- Business Performance Coaching
- Beratung zur individuellen Karriere- und Entwicklungsplanung
- Konzeption und Begleitung von Teamentwicklungen
- Beratung und Konzeption zu HR-Management und strategischer Personalentwicklung
- Ausbildung von Business-Trainern/Lehrtrainern in der Ausbildung zum Business-Trainer

Berufliche Tätigkeiten

- Lehrtrainer der TRAINERGEMEINSCHAFT BERLIN Dr. Selter & Becker Partnerschaftsgesellschaft für Training, Coaching & Weiterbildung
- Mehrjährige Tätigkeit im HR-Management und in der Führungskräfteentwicklung der FREENET GROUP, zuletzt als Teamleiter Training Vertrieb
- Mehrjährige Tätigkeit im HR-Management sowie leitender Angestellter bei _dug telecom ag, zuletzt als Leiter Trainingsakademie/ Personalentwicklung
- Mehrjährige Tätigkeit im Bereich Personalentwicklung der mobilcom debitel Shop GmbH, zuletzt als Vertriebs-Führungskraftetrainer

Weiterbildungen/Qualifizierungen

- Trainer für das persolog[®] Stress-Modell
- Trainer für das persolog[®] Zeitmanagement-Modell
- Trainer für das persolog[®] Persönlichkeits-Modell
- Ausbildung freenet Talents 2013 (internes Führungskräfte-Entwicklungsprogramm)
- Ausbildung zum Führungskräfte-Coach/Trainergemeinschaft Berlin
- Ausbildung zum Trainer in der betrieblichen Weiterbildung/ Trainergemeinschaft Berlin